

Die **FERTINGER TUBES GmbH**, ist ein selbstständiges Unternehmen der **Innerio Group** am Standort in Remscheid. Wir entwickeln und produzieren vielfältige Bauteile aus hochfrequenzgeschweißten Aluminiumrohren für den Einsatz insbesondere in der Automobilindustrie.

Mit der **Innerio Group** als neuem Eigentümer und einem motivierten Team wollen wir unsere Geschäftsprozesse und Produkte zukunftsorientiert weiterentwickeln und unsere Position am Markt stärken.

Sie sind offen für neue Herausforderungen? Dann sind Sie bei uns richtig. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Key Account Manager automotive (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung des Accounts (Auftragsabwicklung, APQP-Prozess, Lieferterminverfolgung, etc. in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen)
- Aktive Akquisition neuer Kunden und Kundenprojekte in Übereinstimmung mit den vorgegebenen Unternehmenszielen
- Lösungs- und ergebnisorientierte Bearbeitung von Kundenanfragen (technische Klärung mit Fachabteilungen, Kalkulation, Angebotserstellung, Angebotsverfolgung, Vertragsverhandlungen, Projektarbeit, etc.)
- Umsatz- und Planungsverantwortung
- Marktanalyse, Markteinführung neuer Produkte, Mitwirkung bei Marketing und Öffentlichkeitsarbeit, Messen etc.
- Sales-Reporting wie z.B. Absatz-/Umsatz-/Profitabilitäts- Analysen auf Produkt- und Kundenebene, Wochen- und Besuchsberichte, etc.
- Markteinführung neuer Produkte, Mitwirkung bei Marketing und Öffentlichkeitsarbeit

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium BWL oder Maschinenbau, alternativ eine abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung
- Erfahrung in vergleichbarer Position im internationalen Vertrieb Automotive OEM
- Gutes technisches Verständnis in der Metallverarbeitung vorzugsweise Aluminium
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Kenntnisse ERP-System (vorzugsweise Infor) und sichere Anwendung von Microsoft Office
- Analytisch-strukturierte Vorgehensweise, selbstständiges und eigenmotiviertes Arbeiten
- Vertriebs- und erfolgsorientiertes Denken
- Reisebereitschaft Schwerpunkt Europa

Wir bieten Ihnen:

- Gute Verkehrsanbindung mit den öffentlichen Verkehrsmitteln und kostenlose Parkmöglichkeiten direkt am Unternehmen
- Eine faire Bezahlung und 30 Urlaubstage
- Eine attraktive und vielseitige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung

Ihr Kontakt:

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an: bewerbung@fertinger.eu **FERTINGER TUBES GmbH**, Personalabteilung, Leverkusener Str. 65, 42897 Remscheid, Tel. 02191 362540, www.fertingertubes.de